

Saptamana Concurentei (V): Cine face legea pe nisa concurentei. Avocati de top care se bat pentru interesele clientilor si proiecte lor din aceasta arie de practica



**Numarul cazurilor in care este ceruta implicarea avocailor pentru rezolvarea unor probleme de concurenta este in continua crestere. Datorita volumului mare de munca pe care specialistii in Dreptul Concurentei il au, dar si datorita contractelor sofisticate care cer de fiecare data expertiza unor profesionisti in Concurenta, aceasta nisa se transforma in timp intr-un domeniu de sine statator, care contribuie semnificativ la dezvoltarea cifrelor de afaceri pe care le afiseaza la sfarsit de an firmele de avocatura.**

BizLawyer va prezinta cele mai interesante proiecte din aceasta arie de practica, in care avocatii au fost implicati in ultimul an. De asemenea, face o radiografie a ponderii pe care spetele legate de Dreptul Concurentei o au in activitatea fiecarei case de avocatura in parte.

### **Ce proiecte au avut in lucru avocatii de la Popovici Nitu & Asociatii**

**In cazul firmei Popovici Nitu& Asociatii, practica de Dreptul Concurentei acopera 5% din activitatea totala a casei de avocatura. Consultantii spun ca, anul trecut, au avut multe proiecte interesante atat pe partea contencioasa, cat si pe cea necontencioasa.**

*”Dintre proiectele contencioase, mentionam trei dosare care s-au si finalizat anul trecut. Astfel, am asistat cu succes Robert Bosch intr-o investigatie privind o presupusa intelegere de fixare a preturilor pe piata comercializarii de echipamente electrice si electrocasnice. In proiect a fost implicata o echipa formata din patru avocati coordonata de mine si de Mihaela Ion. Intr-un al doilea dosar am aparat Alpha Rocas impotriva unei plangeri la Consiliul Concurentei in legatura cu o posibila intelegere anticoncurentiala si abuz de pozitie dominanta de eliminare a reclamantului (concurrent Alpha Rocas) de pe piata serviciilor de catering din Aeroportul Otopeni. Plangerea a fost respinsa de Consiliul Concurentei. In proiect a fost implicata o echipa formata din patru avocati coordonata de subsemnatul si de Mihaela Ion. De asemenea, am asistat Fondul Proprietatea in plangerile la Consiliul Concurentei cu privire la posibilele comportamente discriminatorii ale ANRE si ANAR. In baza plangerilor, Consiliul Concurentei a inceput o investigatie impotriva ANRE. In aceste proiecte au fost implicati 3 avocati, coordonati de data aceasta doar de mine. In plus, acordam asistenta in alte cateva investigatii aflate inca in desfasurare dintre care mentionam Hewlett Packard, in investigatia cu privire la un presupus abuz de pozitie dominanta pe piata consumabilelor HP. Dar si Albalact, in investigatiile cu privire la presupusa fixare de preturi pe piata de retail alimentara, presupusa intelegere intre Asociatia Patronala Romana din Industria Laptelui si membrii acesteia legata de pretul la colectare de la producator pe piata laptelui, precum si intelegeri de trucare a licitatiilor in proiecte de achizitii publice. Proiectele sunt coordonate de mine si de Mihaela Ion impreuna cu echipe de cate 2 avocati. Avem si pe rolul instantelor dosare interesante, printre care mentionam actiunea Farmexim impotriva deciziei Consiliului Concurentei cu privire la presupuse carteluri si scheme de alocare de pietee in lanturile de aprovizionare, cu Bayer si Sintofarm. Dosarul*

este condus de mine si de Mihaela Ion si mai sunt implicati inca 2 avocati”, ne-a declarat [Silviu Stoica](#), Partener [Popovici Nitu& Asociatii](#).

Firma a fost si este implicata si in proiecte necontencioase. Astfel, anul trecut a avut ocazia sa organizeze la sediul unui client important, lider in industria IT, o inspectie inopinata simulata (*mock dawn raid*) pentru a testa modul de reactie al angajatilor societatii si a propune solutii de imbunatatire. In inspectie au fost trimisi patru avocati care au jucat rolul de inspectori de concurenta, fiind coordonati de Silviu Stoica.

Vorbind despre activitatea Departamentului de Concurenta, Partenerul Popovici Nitu& Asociatii a precizat ca valideaza structura si documentele contractuale in toate tranzactiile. ”De regula, punctele mai sensibile apar in privinta restrictiilor pe care si le asuma partile dupa finalizarea tranzactiei (e.g., clauze de nesolicitare, de neconcurenta) si a drepturilor cumparatorului de a interveni in activitatea societatii achizitionate in perioada dintre semnarea contractului si finalizarea tranzactiei”, arata Silviu Stoica.

Si pe parcursul anului in curs, profesionistii de la Popovici Nitu& Asociatii s-au implicat in multe proiecte interesante. De exemplu, ei au fost cei care au notificat si au primit aprobare pentru achizitionarea de catre La Fantana (detinuta de fondul de investitii polonez Innova Capital) a societatii Blue Coffee, distribuitorul brandului Lavazza. ”In prezent, mai avem doua tranzactii pe masa Consiliului Concurentei, dintre care una este achizitionarea de catre Leroy Merlin a magazinelor BauMax, iar cealalta este confidentiala inca. O a treia tranzactie (confidentiala) este aproape gata si o vom depune in curand la Consiliul Concurentei”, puncteaza Silviu Stoica.

#### **Ofera servicii complete**

Majoritatea clientilor Popovici Nitu& Asociatii sunt reprezentati de la primele contacte cu Consiliul Concurentei si pana la final, indiferent ca este vorba de inchiderea procedurii in fata autoritatii de concurenta sau in instanta. ”Rata noastra de succes este mai mare de 80%. Am castigat majoritatea cazurilor in fata Plenului Consiliului Concurentei, prin respingea propunerii de sanctionare. In instanta, pana in prezent rata de castig este de 50%”, sustine Silviu Stoica.

Pentru a veni in sprijinul clientilor, casa de avocatura are un program de conformare standard pe care il pune la dispozitia acestora si pe care il poate adapta in functie de specificul activitatii fiecarui client.

”Organizam si inspectii inopinate simulate (*mock dawn raid*), chestionare pe concurenta si sesiuni de training si Q&A atat cu angajatii cheie ai societatilor, cat si in sesiuni extinse cu toti angajatii firmei. In ultima perioada, companiile se confrunta din ce in ce mai mult cu cazuri de concurenta neloiala, iar acest lucru se reflecta si in activitatea noastra. Avem programe speciale de training prin care incercam sa prevenim cazurile de concurenta neloiala, in special prin implementarea unor proceduri stricte de securizare a informatiilor confidentiale. Suntem totodata chemati din ce in ce mai des sa luam masuri impotriva unor acte de concurenta neloiala savarsite in special de concurenti cu ajutorul unor fosti salariati ai clientilor nostri, dar si sa aparam clientii impotriva unor presupuse acte de concurenta neloiala”, mai spune reprezentantul casei de avocatura.

Doua sunt atuurile principale ale profesionistilor de la **Popovici Nitu & Asociatii**: expertiza si logistica.

”Echipa de baza este rodada aproape de la momentul infiintarii departamentului, a fost implicata in multe dosare sensibile si variate ca probleme de concurenta. In plus, multi dintre avocatii departamentului stapanesc si sunt implicati in proiecte de M&A, ceea ce ne ofera o intelegere si o abordare mai practica si mai comerciala a problemelor. In acelasi timp, dimensiunea echipei ne permite sa abordam simultan mai multe cazuri complicate. De asemenea, colaboram foarte bine cu departamentul de Litigii, unde avem avocati specializati pe concurenta, ceea ce ne permite continuitate. Si din acest motiv poate clientii nostri ne vad ca ‘one stop shop’ si raman cu noi de la inceput pana la finalul dosarului”, conchide Silviu Stoica.

### **Tuca Zbarcea & Asociatii: 8-10 proiecte pe an**

**Profesionistii de la Tuca Zbarcea & Asociatii gestioneaza anual cel putin un numar de 8-10 cazuri de analize complexe in materia concentrarilor economice inclusiv procedurile de notificare si autorizare de catre Consiliul Concurentei. Desigur, numarul spetelor de acest gen din piata depinde in mod direct de activitatea in domeniul fuziunilor si achizitiilor din anul respectiv.**

*”Avand in vedere faptul ca dreptul concurentei reprezinta un domeniu de nisa, acesta nu poate atrage un volum de activitate similar unor practici precum fuziuni si achizitii sau litigii. Este dificil de stabilit un volum total al activitatii, mai ales intr-o firma mare de tip full-service cum este Tuca Zbarcea & Asociatii. Totusi, in practica dreptul concurentei reprezinta un domeniu profitabil si totodata indispensabil pentru anumite proiecte indiferent de aria de activitate”*, explica [Raluca Vasilache](#), Partner al [Tuca Zbarcea & Asociatii](#).

### **Specialisti cu experienta de peste 10 ani**

Firma acopera toata gama de servicii in materie de concurenta ceea ce include si organizarea de sesiuni de training, pregatirea de manuale de conformare, auditul unor contracte sau practici. *”Sfaturile acordate in cazuri de concurenta neloiala reprezinta cu siguranta o parte a activitatii de zi cu zi. In astfel de cazuri colaboram eficient cu echipa de litigii pentru a asigura rezultate optime si in special, in vederea obtinerii de despagubiri pentru fapte de concurenta neloiala”*, subliniaza Andreea Oprisan, Senior Associate al Tuca Zbarcea & Asociatii.

In problemele de dreptul concurentei, Tuca Zbarcea & Asociatii beneficiaza de un departament specific ce numara avocati specializati in domeniul concurentei cu experienta de peste 10 ani si cu instruire atat locala, cat si la universitati din afara Romaniei in domeniul normelor de concurenta si al aplicarii economice a acestor norme. Echipa este coordonata de Raluca Vasilache, avocat implicat in investigatii realizate de Consiliul Concurentei sau analize de concentrari economice. Specialistul s-a implicat in acest domeniu de la primele cazuri in materie de concurenta din Romania.

*„Ceea ce distinge echipa noastra in fata clientilor, dincolo de o buna cunoastere a normelor legale in materie de concurenta, este abordarea economica si pragmatica a problemei, precum si solutiile adaptate specificului de business. In acest context, expertiza Tuca Zbarcea & Asociatii in domeniul concurentei a primit recomandari impresionante de la diverse publicatii juridice internationale. De exemplu, echipa a fost recunoscuta in mod constant ca nr. 1 in domeniul concurentei de catre publicatii precum Chambers Europe sau PLC Which Lawyer. Conform acestor publicatii ‘Echipa [...] este implicata in mod constant in cele mai importante proiecte de concurenta de pe piata, avand ca baza o echipa de avocati cu o vasta experienta, precum si relatii puternice avocat-client. Echipa gestioneaza o gama larga de probleme de concurenta, insa este cunoscuta in mod special pentru succesele raportate in investigatii ale autoritatii de concurenta, [...]. Raluca Vasilache coordoneaza departamentul si impresioneaza clientii cu abordarea sa sigura si sfaturile avizate”*, arata Andreea Oprisan.

---

## **NNDKP- crestere spectaculoasa a activitatii de concurenta**

**Activitatea echipei de concurenta din cadrul firmei NNDKP s-a majorat semnificativ in ultima perioada. Reprezentantii casei de avocatura spun ca 2014 este cel mai bun an din ultimii cinci. S-a ajuns la aceste rezultate datorita profesionistilor care lucreaza in Departamentul de concurenta.**

Acestia au fost implicati in proiecte diferite. De exemplu, in domeniul concentrarilor economice, au facut o analiza complexa cu privire la achizitia unui concurent pe care o avea in vedere unul dintre clientii NNDKP. *”In forma avuta in vedere initial, tranzactia ar fi condus la o cota de piata semnificativa, astfel incat am evaluat o serie de scenarii diferite care sa raspunda atat intereselor comerciale ale clientului, cat si regulilor de concurenta. Pentru noi a fost o ocazie foarte buna de a participa la evaluarea si alegerea celei mai potrivite decizii de business din mai multe tranzactii/ structuri posibile”*, precizeaza [Georgeta Dinu](#), Partener [NNDKP](#).

De asemenea, in domeniul abuzului de pozitie dominanta, avocatii NNDKP au analizat numeroase mecanisme avute in vedere de clienti importanti ai practicii: de la scheme de discounturi la alocarea spatiului la raft, rolul de capitan de categorie in relatia cu unii retaileri sau evaluarea masurii in care puterea cumparatorilor pune sub semnul intrebării chiar pozitia dominanta a furnizorului. *”Totodata, in ultimul am avut analize foarte interesante in domeniul ajutorului de stat, care in cele mai multe cazuri au avut in vedere distinctia dintre acordarea unui avantaj selectiv constituind ajutor de stat si un comportament rational din punct de vedere economic, pe care l-ar fi avut si un investitor privat prudent intr-o situatie comparabila”*, mai spune Georgeta Dinu.

De proiecte se ocupa in general echipe de 2 avocati, uneori 3, in functie de complexitate, sub coordonarea Georgetei Dinu, partenerul practicii de concurenta, si cu o contributie importanta din partea lui Marius Stefana, consultant senior.

### **Atuurile unei echipe bine sudate**

Vorbind despre echipa pe care o coordoneaza, Georgeta Dinu spune ca atuurile Departamentului de concurenta se regasesc in felul in care este privit fiecare proiect in parte. *”Plecăm intotdeauna de la intelegerea business-ului clientului si a rezultatului urmarit din punct de vedere comercial si facem echipa cu clientul pentru a atinge acest scop imaginandu-ne in locul clientului, avem o abordare practica: oferim un raspuns pe care sa il inteleaga si care sa ii foloseasca in luarea deciziei, nu ne limitam la a da un raspuns corect juridic dar care uneori se dovedeste prea putin util. Iar felul in care privim proiectele si clientii vine din felul in care suntem ca echipa: atenti, deschisi, receptivi, disponibili, transmitand bucuria de a construi intr-un domeniu care ne place, pentru care avem atat competenta, cat si experienta necesare”*, puncteaza avocatul NNDKP.

Performantele echipei casei de avocatura sunt evidentiate si de publicatiile internationale. Astfel, Chambers & Partners vede echipa ca fiind "foarte reputata", iar Georgeta Dinu, care este in echipa NNDKP de 10 ani zi coordoneaza practica din 2008, este descrisa de clienti ca fiind "foarte ferma, dar pragmatica si logica", "foarte dedicata profesiei sale si concentrata pe rezultate", "pune accentul pe punctele care sunt importante pentru clienti". *“Echipa asista clienti atat in proiecte de concurenta, cat si in proiecte in care concurenta este una dintre componente, alaturi de alte domenii. Astfel, sunt frecvente de exemplu tranzactiile de M&A cu aspecte semnificative de concurenta, proiectele in care atat concurenta cat si reglementarile din domeniul farmaceutic joaca un rol important, sau litigiile de concurenta”*, mentioneaza Georgeta Dinu.

### **Importanta regulilor de concurenta intr-o tranzactie**

Avocatul NNDKP arata ca regulile de concurenta sunt relevante pentru felul in care este structurata o tranzactie din mai multe perspective. In cazul in care o companie cu prezenta semnificativa pe piata doreste sa faca noi achizitii pe aceeasi piata, este posibil sa fie nevoie de o regandire a tranzactiei, pentru ca aceasta sa fie autorizata (de exemplu, vanzarea unor active din portofoliul cumparatorului sau cumpararea de catre acesta doar a unei parti a activitatii avute in vedere initial). La vanzarea unei societati sau a unui business, de cele mai multe ori, cumparatorul conditioneaza tranzactia de asumarea de catre vanzator a unei obligatii de neconcurenta, pentru a beneficia de intreaga valoare a business-ului achizitionat. Pentru a respecta regulile de concurenta, aceasta obligatie trebuie dimensionata corect (ca tip de activitati ce pot fi restrictionate, durata, arie geografica).

*”Nu in ultimul rand, cea mai importanta decizie de business se refera la cine va controla compania/ activitatea in continuare: doar vanzatorul, doar cumparatorul, sau cumparatorul si vanzatorul, impreuna. Avand in vedere ca o schimbare a controlului poate determina necesitatea obtinerii autorizarii tranzactiei de catre Consiliul Concurentei, este esential ca aceasta decizie de business sa fie corect reflectata in documentele tranzactiei (pentru a nu ajunge la o situatie in care, de exemplu, partile nu intentioneaza sa controleze impreuna societatea in urma tranzactiei si nu percep aceasta situatie ca necesitand aprobarea Consiliului Concurentei, dar constata in final ca anumite drepturi de veto ale actionarului minoritar ii ofera totusi control si acestuia din perspectiva regulilor de concurenta). Si nu doar proiectele de M&A implica uneori conceperea unei anumite structuri astfel incat sa nu fie incalcate regulile de concurenta, ci si alte aranjamente contractuale (de exemplu, contracte intre (potentiale) competitori). In ultimul an, am asistat clienti intr-o serie de proiecte care au implicat evaluarea aspectelor mentionate de mai sus, care sunt in general printre cele mai frecvent intalnite”*, puncteaza Georgeta Dinu. Partenerul NNDKP arata ca de la inceputul anului, Consiliul Concurentei a autorizat aproximativ 20 de operatiuni de concentrare economica, pe diverse piete.

*”Printre cele mai importante proiecte in care am asistat companii in obtinerea autorizarii concentrarilor economice se numara cele de pe piata serviciilor de inchiriere de spatii de birouri si de pe piata producerii si comercializarii de sisteme de ambalare. Am fost alaturi de multi dintre clientii nostri pe parcursul intregii investigatii, continuand cu etapa reprezentarii in*

instanta. Privind in urma la rezultate, am avut atat decizii anulate in totalitate, cat si amenzi reduse semnificativ (de exemplu, reducerea cu 40% a unei amenzi pe piata bancara), multe proiecte fiind inca in derulare”, precizeaza avocatul.

Consultantul are un sfat extrem de important pentru mediul de business. Georgeta Dinu considera ca independent de declansarea oricarei investigatii, firmele trebuie sa isi faca propria verificare, sa identifice si sa remedieze problemele, optimizand felul in care isi desfasoara activitatea. ”Iar serviciile de audit de concurenta pe care le oferim asigura acest rezultat. De altfel, auditul reprezinta si punctul de plecare pentru programele de conformare pe care le pregatim pentru clienti. Pentru ca o firma care cunoaste regulile isi va folosi resursele in gasirea celor mai bune oportunitati de dezvoltare a business-ului, fara a se expune riscului incalcarii regulilor de concurenta. Am asistat companii si cu privire la aspecte de concurenta neloiala. Cele mai frecvente intrebari se refera la cazuri de deturnare a clientilor de catre fosti reprezentanti sau angajati ai companiei. Si daca ne uitam la recente modificari ale legii privind combaterea concurentei neloiale, in care lista faptelor calificate drept contravenții a fost restransa semnificativ, observam ca deturnarea clientelei s-a mentinut (alaturi de denigrarea unui concurent sau a produselor/ serviciilor sale), ceea ce arata ca aceasta ramane una dintre cele mai relevante situatii intalnite in practica. In acelasi timp, cu privire la dovezile necesare, daca pana acum trebuia demonstrata deturnarea prin folosirea legaturilor stabilite cu clientela in cadrul functiei detinute anterior, in urma modificarilor, trebuie demonstrata deturnarea prin folosirea unor secrete comerciale”, subliniaza profesionistul NNDKP.

## **ZRP- Concurenta ocupa 5% din activitatea firmei**

**Practica de Dreptul concurentei acopera 5% din volumul total de activitate al firmei Zamfirescu Racoti & Partners. Pentru un an, casa de avocatura si-a propus sa creasca procentul in mod semnificativ.**

Vorbind despre cele mai importante proiecte din ultimii ani, [Elena Iacob](#), avocat senior coordonator [Zamfirescu Racoti & Partners](#), a nominalizat asistarea unui domeniului industrial intr-o investigatie deschisa de Consiliul Concurentei si intr-o investigatie a Comisiei Europene pe probleme de ajutor. Acest proiect a implicat coordonarea unei echipe de profesionisti compusa atat din avocati romani cat si din avocati straini specializati pe concurenta la nivel comunitar.

In aceeasi categorie intra si asistarea unei importante companii de stat intr-un proiect complex de colaborare in domeniul serviciilor financiare. Proiectul este in curs de derulare si implica aspecte majore de dreptul concurentei.

De amintit este si asistarea unui client din domeniul distributiei de produse preplatite de telefonie mobila in implementarea angajamentelor. Vederea inchiderii investigatiei, pentru rezolvarea potentialelor probleme de concurenta, precum si pe toata perioada de monitorizare a afacerii.

Avocatul explica faptul ca firma are in derulare si proiecte in care echipa a fost mandatata pe partea tranzactionala (M&A), sa conceapa structura juridica si sa redacteze contractele necesare implementarii acesteia. Este vorba despre afaceri din domeniul serviciilor din zona domeniului serviciilor financiare. ”Proiectele din domeniul fuziunilor si achizitiilor in cadrul carora am acordat asistenta juridica in 2014 au avut un pragul cifrei de afaceri peste care este necesara notificarea Consiliului Concurentei. In 2013 am asistat in calitate de avocati Complexul Hunedoara SA in notificarea operatiunii de fuziune prin absorbtie”, mentioneaza Elena Iacob.

ZRP ofera o gama larga de servicii. ”In cadrul departamentului litigii al ZRP exista o echipa de avocati specializati in domeniul concurentei. Cazurile in care ZRP a asistat clienti in investigatii in cursul ultimilor ani au fost inchise, prin decizii ale Consiliului Concurentei de inchiderea investigatiei fara sanctiuni, de acceptare de angajamente sau sunt inca in curs. De asemenea, am acordat si acordam asistenta clientilor in analiza din perspectiva restrictiilor concurentiale a contractelor utilizate in activitate (ex clienti in domeniul retailului de fashion, servicii furnizare a apei, producerii de produse lactate). Am elaborat programe de conformare pentru firme din diverse domenii industriale, cum ar fi productia aluminiului, productia cimentului, sau din domeniul serviciilor (telecomunicatii, servicii financiare)”, explica avocatul.

Vorbind despre atuurile echipei din care face parte, Elena Iacob subliniaza, in primul rand “atentie personala acordata intereselor clientilor, cunoasterii in detaliu a activitatii de afaceri a acestora, care se reflecta in nivelul de intelegere a practicilor comerciale utilizate pe piata. In acestia activeaza, element esential in orice analiza de dreptul concurentei pentru prevenirea incalcarii legii dar si, dupa caz, pentru prezentarea argumentelor de contestare a unor potentiale acuzatii de incalcare a legislatiei in domeniu. Suntem specializati in dreptul concurentei in domeniul serviciilor financiare si energiei, dar si in domeniul telecomunicatiilor si produselor farmaceutice, atat in zona de consultanta de litigii”.



## Schoenherr - 2014, un an activ in concentrari economice

**Avocatii Schoenherr Romania sunt implicati in mai multe cazuri legate de concurenta, acesta arie de practica ocupand un procent intre 10-15 % din volumul total de activitate al firmei.**

Cele mai interesante proiecte vizeaza o investigatie in derulare in industria alimentara. De asemenea, casa de avocatura a jucat un rol important in investigatia privind campaniile buy-back (care a vizat firmele membre ale ECOTIC si ROREC).

*”Pe langa avocatii specializati de M&A care au un rol esential in tranzactii, avocatii de concurenta sunt (sau ar trebui sa fie) prezenti pe tot procesul de achizitie, inca de la momentul structurarii tranzactiei. Astfel se evita situatii neplacute in care sunt notificate operatiuni fara a fi indeplinite conditiile din Legea concurentei sau, mai grav, nu se notifica astfel de operatiuni desi sunt indeplinite toate cerintele. Nu in ultimul rand, sunt situatii in care achizitia poate genera o modificare de amploare pe piata relevanta si clientii ar trebui informati din timp de posibilele implicatii”*, spune [Catalin Suliman](#), Partener [Schoenherr Romania](#).

Avocatul sustine ca 2014 a fost un an destul de activ in materie de concentrari. *„Am asistat clienti in diferite industrii si pietee precum cea a bunurilor de larg consum, piata bancara, industrie prelucratoare etc. Sunt multe situatii in care se obtine o reducere de amenda sau chiar anulara acesteia in fata instantei. Un dosar bine facut presupune asistenta pe tot procesul de investigatie (sunt destul de multe cazurile in care companiile raspund autoritatii de concurenta fara a intelege implicatiile raspunsurilor acordate). Avem clienti pe care i-am reprezentat in cadrul unor investigatii ale autoritatii de concurenta si care in final nu au suportat vreo sanctiune din partea Consiliului Concurentei, avem clienti cu privire la care s-a aplicat o amenda, amenda pe care am contestat-o in instanta. Din experienta, instantele de judecata acorda reduceri de amenda sau chiar dispun anulara acestora cand dovezile identificare contrazic elementele din dosarul de investigatie”*, precizeaza avocatul.

## Portofoliu consistent de proiecte pentru Bondoc si Asociatii

Practica de concurenta in cadrul firmei Bondoc si Asociatii este una bogata avand in vedere cazurile generoase in care avocatii s-au implicat in ultimul timp. In aceasta categorie intra :

? asistarea si reprezentarea **OPCOM SA** in fata Comisiei Europene in cadrul investigatiei unui potential pretins abuz de pozitie dominanta legata de practica OPCOM de a solicita participantilor la pietele spot- nerezidenti- inregistrarea in scopuri de TVA in Romania. Dosarul a fost coordonat de **Lucian Bondoc** cu asistenta **Ralucai Voinescu** si a implicat 6 avocati din biroul din Bucuresti si 3 avocati din biroul White & Case din Bruxelles;

? asistarea unui numar de **7 companii farmaceutice** in cadrul investigatiei de sector lansate de Consiliul Concurentei pe piata farmaceutica, in cadrul acesteia analizand-se, printre altele, schimbarea sistemului de distributie a medicamentelor de catre producatorii de medicamente. Dosarul este coordonat de **Lucian Bondoc** cu asistenta **Ralucai Voinescu** si a implicat un numar de 4 avocati;

? asistarea **Lukoil** in legatura cu investigatia Consiliului Concurentei cu privire la unele produse petroliere si activitatea asociatiei de profil. Dosarul a fost coordonat de **Lucian Bondoc** si a implicat 7 avocati in total;

? asistarea **Actavis Romania** in atacarea in instanta a unei decizii a Consiliului Concurentei; Dosarul este coordonat de **Lucian Bondoc** si **Viorel Dinu**, cu asistenta lui **Gabriel Voinescu**, 2 alti avocati fiind implicati;

? asistarea **Raiffeisen SA** in procesul de pregatire a notificarii si obtinerii aprobării Consiliului Concurentei cu privire la concentrarea economica realizata prin preluarea de catre Raiffeisen a diviziei bancare de retail din Romania de la Citibank Plc. Dosarul a fost coordonat de **Lucian Bondoc**, cu asistenta **Ralucai Voinescu** si a implicat un numar de 2 alti avocati.

*“In cadrul practicii de M&A, conceperea structurii tranzactiei si redactarea documentelor tranzactionale se realizeaza intotdeauna cu asistenta din partea echipei de concurenta. Exemple de probleme de antitrust care pot aparea intr-un proiect de M&A privesc aspecte precum evaluarea necesitatii notificarii tranzactiei, riscul implementarii tranzactiei inainte de*

obținerea aprobării din partea Consiliului Concurenței (practica interzisă de lege), ‘gun-jumping-ul’ (schimbul de informații sensibile între competitori în etapa de due diligence și negociere a tranzacției) sau limitele legale în care poate fi asumată de vânzător o obligație de neconcurență”, explică [Raluca Voinescu](#), Managing Associate în cadrul [Bondoc și Asociații](#).

De asemenea, firma a asistat mai multe companii în procesul de autorizare a concentrărilor economice. “Cel mai recent exemplu în acest sens este pregătirea și depunerea notificării referitoare la dobândirea controlului unic asupra Congaz SA de către GDF Suez Energy Romania SA”, mai spune avocatul.

Profesionistul atrage atenția și asupra unui fenomen care poate deveni periculos dacă nu este tratat cu multă prudență. Raluca Voinescu arată că este important pentru companiile vizate de investigații ale Consiliului Concurenței să nu ajungă la faza de instanță. “Asistăm, desigur, companii și cu privire la atacarea în instanță a deciziilor Consiliului Concurenței, nu suntem însă în măsură să oferim mai multe detalii cu privire la stadiul acestora din considerente de confidențialitate”, susține reprezentantul Bondoc și Asociații.

### Se implică în instruirea antitrust

Echipa casei de avocatură se implică și într-un alt gen de activitate care vizează domeniul concurenței, organizând regulat seminariile de instruire antitrust adresate atât managementului cât și altor departamente. De asemenea, elaborează programe și regulamente interne de conformare precum și exerciții de audit având ca obiect aspecte de antitrust, ținând în același timp cont de particularitățile domeniului în care activează fiecare companie pe care o asistăm. “În practică, am putut constata că sunt folosite pentru clienții noștri și exercițiile de simulare a unei inspecții inopinate a Consiliului Concurenței, care permit companiilor să evalueze modul în care angajații au asimilat informațiile prezentate în cadrul seminariilor de instruire, referitoare la limitele legale în care se pot desfășura aceste inspecții și drepturile pe care le pot invoca fața de inspectorii de concurență”, arată Raluca Voinescu.

Principalul atu al avocaților Bondoc și Asociații vine din expunerea pe care aceștia au avut-o la întreg spectrul de probleme de antitrust cu care se confruntă companiile în România, ceea ce le permite posibilitatea de a oferi o asistență de calitate în schimbul unor onorarii competitive. “Un foarte bun exemplu în acest sens este consultanța antitrust pe o oferim, în mod constant, unui număr semnificativ de companii farmaceutice, echipa de concurență colaborând foarte strâns cu cea de life sciences pentru a oferi acestor clienți un produs complet. De asemenea, credem că am reușit să dezvoltăm o foarte bună viteză de reacție în contextul investigațiilor lansate atât de Consiliul Concurenței cât și de Comisia Europeană, ce ne permite să asistăm în mod eficient clientul în fiecare etapă procedurală, începând cu apararea drepturilor în cadrul inspecțiilor inopinate și continuând cu elaborarea rapidă a unei strategii de aparare coerente, bazate pe capacitatea de anticipare a abordării autorității de concurență. Dezvoltarea acestor atuuri nu ar fi fost posibilă fără pregătirea academică și competențele tehnice ale avocaților noștri, care includ nu numai cunoașterea temeinică a aspectelor juridice dar și înțelegerea unor concepte economice importante în domeniul concurenței”, afirmă Raluca Voinescu.

---

## Principalele atuuri ale avocaților firmei bpv Grigorescu Stefanica

Printre cele mai importante proiecte în care casa de avocatură s-a implicat în ultimul an, pot fi nominalizate mai multe spete:

- ? Obținerea unei decizii de neobiectiune privind concentrarea economică realizată prin preluarea controlului unic de către clientul nostru, **un important jucător pe piața lubrifianților auto** și a produselor și serviciilor conexe, asupra unui concurent, filiala din România a unui grup internațional de societăți. Proiectul a vizat acordarea de asistență juridică și reprezentare în fața Consiliului Concurenței în vederea îndeplinirii obligației de notificare a concentrării economice, în cadrul unui proces complex de coordonare, analizare și corelare a informațiilor provenite de la grupurile societăților participante.
- ? Asistență juridică acordată **Transeastern Power Trust**, un vehicul de investiții canadian listat la bursa din Toronto, cu privire la aspecte de dreptul concurenței implicate de tranzacția prin care a achiziționat mai multe hidrocentrale în România.
- ? Asistență în cursul unei investigații a Consiliului Concurenței având ca obiect o posibilă împărțire a pietelor.
- ? Asistență juridică constând în evaluarea unei tranzacții complexe din sectorul IT&C din perspectiva posibilelor efecte anticoncurențiale, precum și din perspectiva necesității notificării tranzacției la Consiliul Concurenței.

*“Echipele implicate in aceste proiecte au fost formate din 3-5 avocati specializati in dreptul concurentei si au fost coordonate de catre Catalin Grigorescu, avocat partener coordonator, Cristina Mihai, avocat senior coordonator si Iulia Dragomir, avocat senior in cadrul bpv GRIGORESCU STEFANICA”, arata [Catalin Grigorescu](#), Partener coordonator al casei de avocatura.*

De asemenea, [Cristina Mihai](#), Managing Associate la [bpv GRIGORESCU STEFANICA](#), a aratat faptul ca foarte multe dintre proiectele M&A implica cel putin o componenta de dreptul concurentei. Fie ca este vorba de conceperea structurii tranzactiei sau de redactarea clauzelor contractuale, este important ca acestea sa fie evaluate si din perspectiva reglementarilor din domeniul concurentei. *“Din acest motiv, echipa noastra de dreptul concurentei este implicata constant in conceperea si evaluarea proiectelor M&A. In cadrul proiectelor in care am fost implicati, a fost necesar sa concepem structuri juridice ale tranzactiilor sau contracte care, pe langa necesitatea de a fi conforme legislatiei din domeniul concurentei, trebuiau sa satisfaca pe deplin cerintele clientilor nostri si sa asigure o protectie adecvata a intereselor si drepturilor acestora. Aceste aspecte sunt indeosebi relevante si ridica probleme specifice in contextul tranzactiilor care trebuie notificate Consiliului Concurentei, intrucat in cazul acestora legea interzice punerea in aplicare, respectiv adoptarea oricaror masuri de implementare a tranzactiei, inainte de notificare si inainte de obtinerea unei decizii privind compatibilitatea tranzactiei cu un mediu concurential normal din partea Consiliului Concurentei. In astfel de tranzactii, este foarte important ca structura juridica conceputa sa asigure mecanisme adecvate pentru finalizarea tranzactiei, dar si remedii suficiente pentru situatia nefinalizarii acesteia”,* subliniaza avocatul.

Si in procesul de autorizare a concentrarilor economice case de avocatura este active. De exemplu, in acest moment avocatii firmei lucreaza impreuna cu colegii de la [bpv Hugel](#) din Viena intr-un proiect complex care vizeaza o concentrare economica ce urmeaza a fi notificata Consiliului Concurentei.

*”De asemenea, avem in prezent clienti pe care ii reprezentam in cadrul unor proceduri de investigatie deschise, dar nefinalizate inca de Consiliul Concurentei. In cazul acestora, am asigurat reprezentarea clientilor inca de la inceputul fazei investigatiei, inclusiv pe parcursul inspectiilor inopinate derulate de Consiliul Concurentei. Durata investigatiilor Consiliului Concurentei, precum si durata eventualelor litigii asociate, vizand anulara deciziilor de sanctionare ale Consiliului Concurentei, actioneaza in anumite situatii ca un factor descurajator pentru societati in adoptarea unei decizii privind contestarea eventualelor incalcare ale legislatiei concurentei constatate de autoritatea de concurenta”,* precizeaza Catalin Grigorescu.

### **Companiile trebuie sa se informeze**

Profesionistii de la [bpv GRIGORESCU STEFANICA](#) militeaza pentru ca societatile sa se informeze cu privire la drepturile si obligatiile pe care le au pe parcursul investigatiilor si inspectiilor de concurenta. *“Este decisiv pentru apararea acestora impotriva eventualelor incalcare ale legislatiei din domeniul concurentei care le sunt imputate in cadrul investigatiei autoritatilor de concurenta, dar si pentru a evita aplicarea de sanctiuni de catre Consiliul Concurentei. Acordam o importanta deosebita prevenirii activitatilor si practicilor nelegale si ne sprijinim clientii in dezvoltarea si derularea de programe pentru asigurarea respectarii cadrului legal si de reglementare sau pentru instruirea personalului in acest sens. Pe langa sprijinul pe care il acordam societatilor care solicita servicii de audit din perspectiva dreptului concurentei sau care doresc sa implementeze programe de conformare, am dezvoltat totodata un instrument de autoevaluare care incurajeaza diagnosticarea din timp a gradului de conformitate a activitatii unei societati cu legislatia aplicabila (quick CHECK Concurenta) si care permite societatilor sa determine inclusiv daca este necesara implementarea unui program intern de conformare”* este de parere Iulia Dragomir, Senior Associate la bpv Grigorescu Stefanica.

In ultimii ani, specialistii bpv GRIGORESCU STEFANICA au fost implicati intr-o serie de proiecte vizand asistenta cu privire la evaluarea si sesizarea practicilor de concurenta neloiala. *“In prezent suntem implicati intr-un proiect care va implica efectuarea unei sesizari in baza noilor reglementari care au redefinit practicile de concurenta neloiala. Suntem entuziasmati de faptul ca urmeaza sa contribuim la formarea practicii in cadrul noii proceduri de solutionarea a sesizarilor si asteptam cu interes publicarea regulamentului Consiliului Concurentei in acest sens”,* arata Catalin Grigorescu.

Analizand activitatea firmei de avocatura se poate constata cu usurinta ca practicienii in Dreptul Concurentei sunt recunoscuti atat pe plan intern, cat si la nivel international, avand experienta vasta dobandita prin implicarea in proiecte importante multidisciplinare si transfrontaliere. *”Avocatii nostri au urmat masterate in drept european in cadrul unor institutii de invatamant de prestigiu la nivel international, cum ar fi Universitatea din Bremen sau Universitatea Paris 1*



---

*Panthéon-Sorbonne. Avocatii nostri sunt intotdeauna la curent cu cele mai noi initiative legislative in materie, atat la nivel national cat si la nivel european si participa frecvent la evenimente de dreptul concurentei nationale si internationale. Totodata, acestia se implica activ in dezvoltarea si implementarea cadrului legislativ din Romania in domeniul dreptului concurentei, fiind membri ai Comitetului de Concurenta si Ajutor de Stat din cadru AmCham Romania si contribuie periodic cu articole de specialitate in publicatii nationale si internationale. Dintre acestea din urma, amintim contributia recenta a avocatilor nostri la publicatia internationala Dreptul concurentei in Europa Centrala si de Est. Un ghid practic – Romania (Kluwer Law International, 2014). Varietatea proiectelor in care avocatii nostri fost implicati si experienta acumulata in cadrul acestora reprezinta atuuri care ii recomanda. Faptul ca suntem parte dintr-o alianta de societati de avocatura independente care ofera servicii de consultanta juridica transfrontaliera clientilor din Europa Centrala si de Est ne permite sa avem acces la informatii din cadrul mai multor sectoare de industrie si jurisdictii”, subliniaza Catalin Grigorescu.*

---

## **Pe lista clientilor D&B David si Baias apar nume cu rezonanta**

**Profesionistii de la D&B David si Baias au o regula foarte clara in ceea ce priveste practica de concurenta. Astfel, clientii asistati de D&B pe parcursul investigatiilor Consiliului Concurentei sunt asistati si in fata instantelor de judecata.**

*”Credem ca ‘simtind’ convingerea Consiliului din faza de investigatie administrativa, poti sa aperi mai bine interesele clientilor in fata instantelor, putand anticipa mai bine pozitia autoritatii de concurenta. Mai mult decat atat, noi gandim intotdeauna strategia de aparare pana la ultima etapa si de multe ori avem grija sa organizam si sa ‘dozam’ argumentatia in functie de etapa procedurala in care ne aflam, audienta careia ne adresam si sensibilitatile acesteia la anumite linii de argumentare etc. In definitiv, o astfel de procedura este asemenea unui joc de sah si jucatorii trebuie sa cunoasca extrem de bine pozitia fiecarei piese si sa gandeasca intotdeauna cu cateva mutari inainte”, precizeaza **Manuela Guia**, Partener al **D&B David si Baias**.*

Pe lista clientilor asistati de firma de avocatura si in faza administrativa si in fata litigioasa regasim nume grele din economie. Este vorba despre OMV Petrom, Eni Romania, Orange Romania, Farmexpert, Relad Pharma, Heidelberg Cement. *”Au existat si cazuri in care asistenta noastra s-a oprit la nivelul Consiliului Concurentei (ex. LG Electronics, Romanel) dar si cazuri in care ni s-a acordat votul de incredere abia din faza litigioasa (cel mai recent exemplu fiind Lukoil)”, mai spune Manuela Guia.*

---

## **Avocatii Maravela si Asociatii militeaza pentru o preventie eficienta**

Pentru firma Maravela si Asociatii unul dintre cele mai importante proiecte de care s-a ocupat anul trecut a vizat asistenta acordata unei mari companii din domeniul resurselor naturale in legatura cu aspectele de concurenta implicate de dobandirea de catre aceasta a unei participatii intr-un proiect transfrontalier. De asemenea, casa de avocatura a fost implicata in investigatii ale Consiliului Concurentei in domeniul concurentei neloiale si pe piata farma, precum si in analiza unor contracte de licenta exclusiva pentru stabilirea eventualelor riscuri de concurenta aferente mecanismelor prevazute de acestea.

*“Evident, data fiind sensibilitatea problemelor de concurenta, este greu de furnizat mai multe detalii cu privire la spete sau numele clientilor. Numarul de avocati implicati a variat de la caz la caz, coordonarea fiind asigurata de fiecare data de catre Alina Popescu, av. asociat coordonator care conduce si practica de concurenta a firmei”, explica **Gelu-Titus Maravela**, Managing Partner-ul firmei **Maravela & Asociatii**.*

**Trebuie evitata ajungerea in instanta**

Cazurile din acesta arie de practica devin mult mai delicate atunci cand se ajunge in instanta. ”Este bine stiut faptul ca, la momentul la care se ajunge in instanta impotriva Consiliului Concurentei, rata generala de succes este mai mica decat cea din cazurile in care avocatii de concurenta intervin inca in etapa investigatiei, si mult mai mica decat in cazurile in care avocatii de concurenta au fost implicati in activitatea de tip preventiv. Daca ne referim strict la activitatea Maravela & Asociatii (si nu la activitatea avocatilor anterior conceperii firmei), putem spune ca pana la aceasta data nu a fost nevoie sa ajungem in instanta in privinta niciunuia dintre dosarele/chestiunilor de concurenta in care am intervenit. Cu toate acestea, experienta avocatilor firmei in domeniul concurentei si al litigiilor in general, precum si experienta anterioara in litigiul de concurenta in special, ne face sa fim mai mult decat pregatiti pentru situatia unei eventuale proceduri de acest tip”, arata [Alina Popescu](#), Partener **Maravela si Asociatii**.

De aceea specialistul puncteaza faptul ca preventia eficienta, care necesita o atenta structurare si planificare atat a politicilor de conformare cat si a activitatii de formare a angajatilor, precum si a stabilirii procedurilor de lucru la nivelul companiei si intre diverse departamente, se afla in centrul strategiilor de consiliere ale firmei atunci cand vine vorba de concurenta. “Or, o preventie eficienta nu poate avea loc decat atunci cand este foarte bine cunoscuta starea unei companii la momentul conceperii si implementarii masurilor de preventive”, sustine **Alina Popescu**.

Facand o caracterizare a avocatilor care fac parte din departamentul care lucreaza pe concurenta, Alina Popescu a subliniat faptul ca toti practicienii din echipa au o buna cultura de dreptul concurentei, ceea ce face posibila sesizarea rapida a departamentului de concurenta in cazul in care vreo lucrare (cum este, spre exemplu, redactarea unui contract comercial) necesita avizul avocatilor specializati. ”In al doilea rand, avocatii din cadrul departamentului beneficiaza de trei avantaje esentiale, dupa cum urmeaza: (1) sunt avocati cu experienta extinsa nu numai in dreptul concurentei cat si in domeniile colaterale in care se pune problema de respectarea normelor de concurenta, cum sunt spre exemplu ariile fuziuni & achizitii, proprietate intelectuala, drept comercial; aceasta asigura o buna intelegere a dosarului in primul rand din perspectiva structurii de business si cea specifica arii de practica, ceea ce face ca asistenta in materia dreptului concurentei sa fie in mod real adaptata nevoilor tranzactiei specifice; (2) echipa are in componenta avocati care au activat anterior in cadrul unor mari companii, si au prin urmare experienta ‘hands-on’ necesara pentru a intelege multe aspecte deosebit de importante, precum felul in care functioneaza o companie, activitatea ei, si relatiile intre diferite departamente, cum arata politicile de conformare (compliance) si instruire a angajatilor si cum ar trebui acestea structurate astfel incat sa fie cu adevarat utile, si, nu in ultimul rand, ce asteapta o companie de la avocatii externi pentru maximum de beneficii; (3) avocatii au studii de specialitate in domeniul concurentei, participand in plus in mod frecvent la evenimentele si publicatiile de profil, ceea ce asigura o continua formare si adaptare la viziunea autoritatilor de concurenta”, considera Alina Popescu.

---

## Ce spun avocatii despre viitorul acestei arii de practica

“Domeniul are importanta strategica pentru firma. Suntem unul din departamentele care colaboreaza cel mai mult cu celelalte arii de practica. Pariurile noastre de dezvoltare merg in principal pe latura contencioasa a activitatii si pe partea de ajutor de stat.”

**Silviu Stoica, Partener Popovici Nitu & Asociatii**

“Tinta noastra este imbunatatirea continua a activitatii si a practicii in materie de concurenta pe toate sub-segmentele aferente. Suplimentar avem in vedere dezvoltarea aptitudinilor de analiza economico-juridice a membrilor experimentati ai echipei, iar corelativ, cresterea nivelului de experienta al echipei de juniori.”

**Raluca Vasilache, Partner al Tuca Zbarcea & Asociatii**

„Concurenta este una dintre ariile de practica in care volumul de activitate si complexitatea proiectelor cresc pe masura ce companiile ce in ce mai constiente de importanta regulilor de concurenta. Atat ca risc de sanctiuni pentru propriul comportament, cat si ca instrument care se asigura ca firmele concurente sau parteneri nu le afecteaza rezultatele prin practici neloiale sau anticoncurențiale. In aceste conditii propunem printre altele sa dezvoltam si mai mult proiectele in care sa protejam business-ul clientilor de riscurile incalcarii regulilor de concurenta independent de vreo analiza a autoritatii de concurenta, prin programe personalizate de evaluare si training, adaptate activitatii lor.”

specifice.”

**Georgeta Dinu, Partener NNDKP**

„Pentru viitorul apropiat, planuim sa dezvoltam noi instrumente care sa creasca nivelul de informare a clientilor nostri in ceea ce priveste drepturile si obligatiile acestora in domeniul concurentei si sa le permita astfel sa atinga un grad cat mai inalt de conformare cu legislatia aplicabila in domeniu. Totodata, in contextul grupurilor de practica pe industrii implementate la nivelul societatii noastre in domeniile agricultura, farmaceutic, energie, infrastructura, utilitati si mediu, TMT (telecomunicatii, media si tehnologie), ne-am propus sa identifiem indeaproape aspectele problematice din punct de vedere concurential specifice anumitor industrii, pentru a oferi solutii si alternative clientilor nostri in vederea evitarii acestor aspecte. Ne dorim ca legaturile stranse pe care le avem la nivel international cu marile societati de avocati si practici puternice in domeniul concurentei, precum si cu firmele de analiza economica, precum Nera, RBB si Frontier Economics, sa contribuie de asemenea, la dezvoltarea practicii noastre de dreptul concurentei.”

**Catalin Grigorescu - Partener coordonator al bpv Grigorescu Stefanica**

“Intentia noastra este sa ne adaptam solicitarilor in numar din ce in ce mai ridicat ale clientilor traditionali ai firmei sau celor noi in domeniul dreptului concurentei si sa crestem echipa avocatilor specializati in mod gradual pe parcursul urmatoarelor ani.”

**Elena Iacob, avocat senior coordonator Zamfirescu Racoti & Partners**

“Anul 2014 a fost unul de consolidare a echipei de concurenta, la acest moment Schoenherr avand una dintre cele mai experimentate echipe de cooptarea unor avocati cu experienta bogata in dreptul concurentei (pe toate industriile relevante). Tot in anul 2014 s-a relansat biroul la Bruxelles si oferim constant clientilor nostri si viziunea Comisiei Europene sau a Curtii Europene de Justitie. Un alt plus pe care ni-l aduce biroul de la Bruxelles este acela ca avem contact direct cu Comisia Europeana in situatiile in care suntem implicati in proiecte de ajutor de stat. Am dezvoltat un proiect de parteneriat cu anumiti clienti care ne implica in mare masura in planificarea proiectelor lor de afaceri, permitandu-ne sa contribuim si sa evitam riscurile in materie de concurenta. Ca echipa, mizam pe partea de preventie foarte mult pentru ca consideram ca viitorul nu consta doar intr-o aparare punctuala intr-un caz al Consiliului Concurentei ci intr-un comportament corect concurential respectand regulile jocului.”

**Catalin Suliman - Partener Schoenherr Romania**

„Fara a putea da detalii cu privire la strategia de dezvoltare, putem afirma ca, în virtutea numarului de lucrari gestionate pana în prezent in acest domeniu si al specializarii avocatilor, care ofera posibilitati largi de dezvoltare al acestei arii de practica, concurenta ramane pe primul plan de prioritate.”

**Alina Popescu - Partener Maravela si Asociatii**

„In primul rand, M/D/M este o societate inca „tanara” pe piata avocaturii din Romania, asa ca principalul nostru obiectiv ramane acela de consolidarea pozitiei pe care ne-am castigat-o intre cele mai importante, dinamice si competitive societati de avocati din piata. Ne-am propus pentru perioada urmatoare sa fim mai prezenti in cadrul evenimentelor de profil, atat ca participanti cat si ca organizatori. Nu in ultimul rand, suntem onorati sa participam, impreuna cu alti colegi, reprezentanti importanti ai practicii juridice in materia concurentei, la initiativa infiintata de catre ‘Asociatia de studii de concurenta’, o asociatie care isi propune, printre alte obiective, elaborarea unor studii si materiale in colaborare cu catedrele de concurenta din cadrul Facultatii de Arept si Academiei de Studii Economice.”

**Ana Maria Kusak - avocat asociat la Mares/Danilescu/Mares**

„Avocatii nostri beneficiaza de o perfectionare profesionala continua prin participarea in mod regulat la evenimentele si seminariile in domeniul concurentei, de foarte multe ori impreuna cu echipa de concurenta a partenerilor din strainatate. Vom continua sa dezvoltam activitatea pe aceasta arie de practica. In acest an in echipa de pe aceasta practica a fost deja cooptat un nou coleg si se intentioneaza sa se adune echipei cu inca cel putin un membru, trendul de crestere a numarului de clienti si volumului asistentei fiind asteptat sa continue.”

**Raluca Voinescu - Managing Associate in cadrul Bondoc si Asociatii**

„Amplourea tranzactiilor care sunt preconizate in perioada urmatoare necesita acordarea unei atentii sporite acestei ramuri de drept. In acest sens, nu excludem posibilitatea de a recruta avocati specializati in domeniul concurentei sau care anterior au lucrat in cadrul Consiliului Concurentei.”

**Boiana Berchi - Partener coordonator al McGregor&Partners, filiala Bucuresti.**

Reamintim ca, intr-o analiza structurata in cinci parti, **BizLawyer** si-a propus sa prezinte saptamana aceasta principalele tendinte din domeniul Concurentei, cele mai sensibile reglementari si impactul lor asupra mediului de business, dar si greselile pe care companiile le fac atunci cand se lovesc de probleme ce tin de legislatia specifica sectorului.

*Daca nu ai citit primele parti ale analizei noastre, urmeaza link-urile de mai jos:*

*Citeste si:*

[Saptamana Concurentei \(I\): De ce e bine ca juristii 'in-house' sa lucreze in echipa cu firmele de avocati. Recomandarile celor mai puternice case de avocatura](#)

*Citeste si:*

[Saptamana Concurentei \(II\): Cele mai sensibile reglementari in domeniul concurentei. Zone de risc pentru companii si mai multe sfaturi practice de la avocati de top](#)

*Citeste si:*

[Saptamana Concurentei \(III\): Avocati de top analizeaza Legea privind combaterea concurentei neloiale si impactul schimbarilor legislative. Tipurile de interactiuni intre agentii economici ce trebuie tratate cu maxima atentie](#)